

新春将近，一场场“繁花”盛宴陆续在佛山上演。1月13日，2024广佛蝴蝶兰迎春花节在南海万顷园艺世界开市。

全国每4株蝴蝶兰，就有1株来自这里；作为赫赫有名的“中国蝴蝶兰基地”，这里还将鲜花销往日本、泰国、越南等40多个国家和地区，年产值超10亿元。

繁花盛开，展现出南海消费的韧性与活力，更为世界呈现一场“永不落幕的蝴蝶兰节”。

敢为人先

昔日涝洼地 今日繁花盛

十多年前，一株蝴蝶兰在里水绽放，蝴蝶兰王国的故事由此开始。

“花香自有蝶飞来”。里水是广东和全国有名的鲜花小镇。十几年间，里水的花卉产业以惊人速度成长，农地面积超过5333公顷（8万亩），其中花卉种植达2133公顷（3.2万亩），占整个南海区的50%以上。

从花田到鲜花小镇的变迁与飞跃，得益于里水做出的一个大胆的探索。把时间拨回到2009年，里水引入现代农业龙头项目万顷园艺世界，重点发展蝴蝶兰等产值高、观赏性高的农业种植项目。

十几年的发展证明，里水的选择是正确的。从白天到夜晚，游客、花商、花农穿梭在园区中，形成一道绚丽多彩的风景。

万顷园艺世界是全国最大的蝴蝶兰产销基地之一。谁能想到，十几年前，这里还只是一大片荒地。

邻接广州白云区和花都区的万顷园艺世界，地势北高南低，逢雨必涝，早年被称为“万顷洋”。20世纪80年代，这里耕作条件恶劣，无路、无桥、无电、易涝，基础设施薄弱。当地农民只好将土地租给外地人种植耐涝的香蕉，租金每亩五六十元。

彼时，推进农业现代化发展的春风吹到了里水。敢为人先的

南海人，集约土地成立万顷洋现代农业示范区，采用高效水利设施和管理手段，从根本上解决了万顷洋耕作环境恶劣的问题。昔日容易水浸的万顷洋实现“渠相连，路相通，涝能排，旱能灌，田成方”。

经过几年的开发建设，万顷洋现代农业示范区从单纯种植蔬果，升级为种植高档花卉、养殖观赏鱼等产值较高的作物，名字改为万顷园艺世界。

凭借着对市场的敏锐嗅觉，广东万顷洋农业发展有限公司董事长郑志民在园区引入第一株蝴蝶兰品种，从此开启了万顷园艺世界蝴蝶兰种植和交易的道路。

广大兰园负责人钟儒斌是万顷园艺世界第一批蝴蝶兰种植户。带着对蝴蝶兰独特的情怀，钟儒斌选择万顷园艺世界作为“发家地”。这几年，钟儒斌蝴蝶兰生意越做越大，种植基地从几百平方米扩大到如今的2.7万平方米（40亩），年产值从原来的20多万元涨到了3000万元。

从0到1，钟儒斌的创业史，反映了里水蝴蝶兰产业变大变强的过程。如今，里水蝴蝶兰的名气渐渐传开，并聚集了200多家蝴蝶兰生产企业。

从荒地到菜地，从菜地到花田，从花田到花城，从一株蝴蝶兰到十亿年产值，里水蝴蝶兰产业成就了传奇。

“流量”变现

花卉产业链 点亮“美”经济

一株蝴蝶兰，对消费者而言是诉说心意、表达情思的“好帮手”；对种植户是一份沉甸甸的收入；对一个地区则是形成产业链条、助力乡村振兴的经济动能。

中国市场上，每4株蝴蝶兰，就有1株出自里水。经过10余年发展，里水蝴蝶兰种植面积约133公顷（2000亩），品种超300种，最高年产开花株达3900万株，销售8000多万株，交易额超10亿元。

近年来，南海提出以工业化思维发展现代农业，按照“东部花卉苗木产业区、中部畜禽养殖产业区、西部优质水产产业区”发展定位，打造“1+3+X”现代农业产业园格局。

花卉产业在南海农业中有着举足轻重的地位。南海区农业农村局局长罗伟海表示，里水蝴蝶兰产业已经建设成集种苗孵化、种植催花、冷链物流、花卉文旅等全产业链发展模式。

里水蝴蝶兰不愁卖，但卖法不同，结果也大不一样。如今，蝴蝶兰正借用直播“流量”拉起花卉销售“增量”。

曾有一张直播带货成绩单在里水花农们的朋友圈中广泛流传：一个刚成立24天的直播团队，开播仅1小时，累计吸引100万人次观看，促成56.49万元蝴蝶兰销售额。

“万顷园艺生产的蝴蝶兰，成熟一批卖空一批。”广东万顷洋农业发展有限公司总经理金宏勇自豪地分享着。与其他地方不同，蝴蝶兰在里水常年有开花株，一年四季，繁花不断，且不乏紫黑色、淡蓝色、渐变色等独特新品种。蝴蝶兰从以往春节期间的热销品，成为人

们平日里装点生活的必需品。

在国内，蝴蝶兰需求量逐年增加，增长幅度更一度达到30%。一提到蝴蝶兰，人们首先想到的是里水。第一种植大户钟儒斌从最初只有5万多株开花株，到现在栽种有80多万株大中、小品种的蝴蝶兰，入驻万顷园艺13年，见证着里水这片热土“一株花”的繁荣。

“繁花”似锦，前路坦途。里水蝴蝶兰产业发展至今，吸引越来越多来自全国的花农、花商集聚交易。

其中，一部分花农开始从事包装、物流、批发等花卉相关行业。里水逐渐形成以鲜切花、盆景、绿化苗木、花卉衍生品等为核心，涵盖花卉苗木的种植、销售、包装、园艺资材、种苗、物流运输、婚庆文创、人才培养、花卉加工和文旅等多行业融合、联系、发展的一体化、现代化花卉产业链。

里水打造蝴蝶兰王国的底气也越来越足，不仅将万顷园艺世界升级为全球兰花种苗供应中心和中国最大的蝴蝶兰生产销售交易中心，成为蝴蝶兰产业的“风向标”，还启动了蝴蝶兰种植标准编制工作，并对蝴蝶兰申报地理商标。

“亿株花”缔造的 繁花盛宴

里水打造中国蝴蝶兰基地，推动花卉产业高质量发展



■里水万顷园艺世界蝴蝶兰种植大棚，工作人员在检查蝴蝶兰生长情况。



▲南海本土栽培的蝴蝶兰将发往全国各地。

►里水蝴蝶兰颜色鲜艳，品种丰富。

鲜花出海

经历了19年的积淀和发展，蝴蝶兰产业用数据不断书写着中国蝴蝶兰产业的发展轨迹，也向世人呈现出南海乡村振兴最鲜活的今昔对比。

从农民厌耕的“万顷洋”，变为占地113公顷（1700亩）的蝴蝶兰花卉交易市场，再到集鲜花交易、会展、物流等为一体的

金融赋能“亿株花”走向世界

交易集散地……与时俱进的南海缔造了属于中国蝴蝶兰的故事。

百尺竿头，更进一步。蝴蝶兰交易模式开始实现与“一带一路”接轨。就在1月8日，3000株里水蝴蝶兰经打包、装车后发往广西，随后通过公路运输出口至越南。这是南海本土栽培的蝴蝶兰首次在家门口实现出口海外市场，实现零的突破。未来，这里还将鲜花销往日本、泰国等多个国家和地区。

交易是里水蝴蝶兰产业的核心，而创新是其常开不败的秘诀。长久以来，传统渠道的批发一直是蝴蝶兰的主要交易模

式。随着网络直播遍地开花，2021年，里水开了50多个直播间，拉近了蝴蝶兰和消费者的距离。每天，近500名主播通过将里水蝴蝶兰展示给客户，国内外的客商也通过电商平台直接买到里水蝴蝶兰。从传统销售转型到电商新业态的花商、花农越来越多，进一步释放了市场潜力。

里水蝴蝶兰的交易量、交易额已连续多年稳居全国前列。仅2023年，万顷园艺世界通过线上直播渠道的走货量达到500多万株，销售额超2亿元。但是，要实现中国第一个目标，还有很长的一段路要走。

金融是实体经济的“加速器”。1月13日，万顷园艺世界与中国农业银行股份有限公司南海里水支行、中国银行股份有限公司南海里水支行、广东南海

农村商业银行股份有限公司里水支行签约，2024年园区将推出更多的助农、惠农政策，总体战略授信额度将会不少于人民币9亿元，以金融活水加速蝴蝶兰产业高质量发展。

“万顷园艺世界的蝴蝶兰产业，要对标荷兰的阿斯米尔市场。想要进一步做大做强，就必须走进更大的市场。”金宏勇信心满满表示，聚焦全球兰花种质资源、蝴蝶兰新品种开发等关键领域，万顷园艺世界将建设“高科技农业+一二三产业融合”特色花卉都市农业综合体，打造中国“蝴蝶兰王国”。“亿株花”卖全球，蝴蝶兰看南海。

从无到有、从有到优的跨越式发展，南海蝴蝶兰产业实现了从小步慢跑快速崛起的转变，拉动了消费，将花卉产业推上新高度，让中国蝴蝶兰惊艳世界。



■花市上，市民在挑选蝴蝶兰。