

攀业氢能不断拓展氢能应用场景,走向可持续商业化道路

让氢能提升市民生活品质



中国氢能看佛山,佛山氢能看南海,南海氢能看丹灶。

市民游客走进位于丹灶镇的仙湖氢谷,与“氢生活”最近的距离莫过于骑上一辆氢能共享单车。车身呈蓝白色,采用金属储氢方式,整车净重36.4公斤,最高时速可达25公里,续航里程80多公里。

这是由佛山市攀业氢能源科技有限公司(以下简称“攀业氢能”)自主研发的新产品。攀业氢能作为国内空冷氢燃料电池研发和生产的领先者,不断拓展氢能多元化应用场景,创新探索共享氢能两轮车,在氢能产业链条中开辟出全新模式,逐步走向可持续的商业化道路。

对于氢能行业,佛山市攀业氢能源科技有限公司总经理施涛对此感触很深,“能够参与一件或许会改变世界的事情很不容易,现在我们有机会,那就一定要全力以赴。”



■市民乐骑氢能共享单车。

氢能产品实现批量化出口

施涛是一位80后科技创业家,上大学时学的是热能工程与动力工程。毕业后第一份工作于氢能相关,主要是与高校合作“863”项目,制做氢能轿车、氢能大巴。

前两年工作做得还挺有意思,但后来施涛和创业伙伴意识到这份工作太过于平稳,他们甚至能看到两年后的自己在做什么。

可这不是他想要的。施涛脑子里只有一个想法,要去做一些有挑战性的东西。

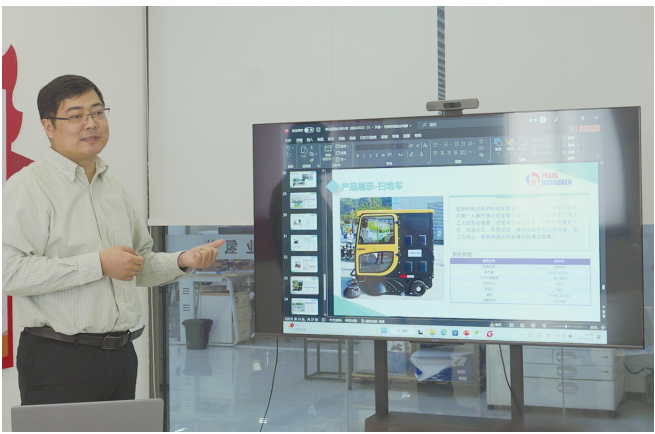
2006年,攀业氢能诞生了。作为公司合伙人,他先后负责实施了上海市新能源汽车专项资金支持的“燃料电池场馆车用燃料电池发动机”“轻型车用燃料电池动力系统开发及产业

化”等项目。率先实现了国内第一批燃料电池自行车、第一批燃料电池叉车动力系统和燃料电池无人机动力系统及供氢方案等的开发和批量化出口。

2016年至2017年,施涛兼任深圳氢挺氢能源科技有限公司总经理,负责燃料电池无人机动力系统及供氢方案的开发,实现了燃料电池无人机的商业化销售。

2020年至今,施涛任佛山市攀业氢能源科技有限公司总经理,专注于氢能小型应用解决方案的实现,尤其是两轮氢能车辆的开发。

施涛从氢能行业还未兴起的时候,便投身到氢能领域,不知不觉二十年过去了。这一路,越走越明亮。



■攀业氢能合伙人施涛向到访客人介绍氢能产品。

推动氢能商业化发展

创业至今,施涛带领攀业氢能自主研发的产品越来越多。

早在2008年,攀业氢能就率先将自主研发的氢能自行车推向西班牙萨拉戈萨世博会。搭载攀业燃料电池的叉车也率先在2014年开始运行在北美地区。除此以外,作为最早出口无人机电堆的厂家,其产品应用于众多固定翼和多旋翼无人机上。

2022年11月,在国际氢能产业领袖峰会上,攀业氢能自主研发生产的燃料电池助力型两轮车也首次亮相。2022年10月,由攀业氢能提供的国内首批近百台氢能共享单车在仙湖氢谷投入试运营。这款助力型单车采用金属氢化物固态储氢技术,整车净重约36.4公斤,最高时速可达25公里,最高续航可达80公里,还将在南海区投入1000台氢能共享

单车,能有效解决城市市民零

碳环保、方便快捷的出行要求,受到了市场和用户的大量好评,目前氢能单车站点已经成为当地的网红打卡点。

市场的热烈反馈,既是意料之外也是情理之中,施涛印象最深的,便是某天在家楼下过马路时,一辆公交车开过来,一位老人对着孙子说:“你看这辆车是用氢能源开的,是很干净的。”

施涛觉得,在南海丹灶,对于氢能的认知、市场的教育已经到了最基层。

除此之外,攀业氢能还成功开发出不同功率等级的备用电源、应急电源,其空冷氢燃料电池堆已应用在叉车、扫地车、游览车、游船、自行车、通信基站和无人机等领域。

攀业氢能产品有很多,但产品真正要实现市场化,还需要突破的地方。施涛表示,认清了大方向,就要努力去追求企业的价值。

助力构建氢能社会

一个新兴产业的发展壮大,离不开政府包容、审慎、监管和规范,以及产业链协同互补。

2022年初,南海区出台了《佛山市南海区推进氢能产业发展三年行动计划(2022-2025年)》,在产业扶持政策体系、燃料电池汽车通行便利政策体系、氢能产业标准体系、氢能全链条安全监管等方面开展系列政策探索,牵头破解当前氢能行业规范、标准相对缺乏等问题。

2022年4月,攀业氢能联合上下游企业制定了电动自行车用的氢燃料电池系统团体标准,帮助整车制造企业制定企业标准,参与了自行车和电动车协会相关的课题研究,同时还参与起草了20

多项国家燃料电池标准制定。攀业氢能希望通过这些方面的努力,推进氢能两轮车国标尽早出台。

施涛认为,只有让氢能真正服务于老百姓的日常生活,才是对其最好的推广应用,期望有更多金属储氢、电磁阀、锂电池等关键零部件制造商、整车制造商及共享运营的中控企业加入到攀业氢能打造的氢能共享生态圈,共同推动氢能两轮车方面的法规建设和相关行业标准制定。

未来,攀业氢能将联合产业链上下游企业以及科研机构,共同探索中小功率的氢能商业化模式,推动氢能技术和产业健康发展,助力构建氢能社会、实现“双碳”目标。

文/图 珠江时报记者 李阳

丹灶女企业家陆秀妙坚守制造业23载,被誉为“敢冲敢闯的女强人”

10万元起家 公司如今年产值近5亿元

以先进制造业当家的丹灶,在高质量发展全面发展中,有一股力量不容忽视,那就是女企业家力量。

佛山市莱润新型建材有限公司常务总经理陆秀妙,既是一位贤妻良母,也是雷厉风行的女企业家,更是丹灶经济大潮中的佼佼者,被人们誉为“敢冲敢闯的女强人”。



■陆秀妙和丈夫一同开办企业23年。

坚守制造业23年 公司年产值近5亿元

陆秀妙坚守制造业23年,公司已是华南地区集芯材制造与成品生产于一体的净化板材行业综合型龙头企业。公司拥有员工400多人,2个生产基地,生产车间占地3万多平方米,年产净化板400万平方米。公司可按需定制,快速出具生产方案,还拥有一个原料基地,可实现60%的原材料自给自足。

陆秀妙认为,制造业是一门

“苦功夫”,没有半点能偷懒的环节。但做企业就是苦中作乐,企业家也是艺术家,企业就是自己的作品和生命,只有勇于向前,才能从摔打中发现真知。

23年创业路,她从未松懈过。持续研发带动产品升级迭代,实现产销两旺,公司年产值近5亿元。在推动企业发展的同时,她社会责任感也越来越强烈。

“我们这个行业正面临着前所未有的大变局,如果不盯紧技术前沿创新求变,将来肯定会被淘汰。”陆秀妙的动力很朴素,“我得为公司400多位员工的成长、生活负责和奋斗,还要珍惜每一位为企业付出的好员工。”

陆秀妙说,商业世界无论男女都是“退一步一无所有”,只有不断提升自己,才能更好地影响别人。

27岁辞去外企工作 倾尽10万元家当艰难创业

很多人可能接触过净化空间,比如发热门诊、方舱医院、无菌车间、科研实验室……但应该没有多少人意识到,这些净化板材是哪里生产的。在丹灶就有这样一家公司,名字叫佛山市莱润新型建材有限公司,是华南地区集芯材制造与成品生产于一体的净化板材行业综合型龙头企业。

2000年,27岁的陆秀妙为了给家人提供更好的生活条件,毅然辞去外企工作,倾尽10万元全部家当,再加上东拼西凑筹备的资金,与爱人一起创办净化板材生产企业。

陆秀妙负责内部管理,丈夫谭绍洪负责产品销售。为了做好一件事情,陆秀妙不怕失败,不吝惜成本,这种魄力巾帼不让须眉。

她一路披荆斩棘,企业从最初的10万元启动资金到如今的年产值近5亿元,成功的背后是万般艰辛。其成功固然有很多因素,但“敢想敢做”是第一步就需具备的精神。

如今,比亚迪、宁德时代、达安基因等知名企业,以及季华实验室、仙湖实验室等知名科研机构,都是它的合作伙伴。

近年来,选择自主创业,以及进入企业核心高管层的丹灶女性越来越多。从产业领域来看,在曾经被视为女性创业洼地的科技领域和战略性新兴产业,越来越多丹灶女性力量被看见。

3月31日下午,佛山市南海区丹灶女企业家协会第一届

第一次会员大会召开,陆秀妙当选会长。

陆秀妙表示,未来丹灶女企业家协会将创新汇聚起女企业家的资源、智慧和力量,发挥她们在经济、社会和家庭建设中的独特作用,关注会员成长、关切妇儿需求、关心丹灶经济社会发展,当好政府联系女企业家的桥

梁纽带,积极参与经济建设、基层治理,彰显会员社会责任。

陆秀妙坚信,丹灶的舞台将更大更广阔,丹灶女性的坚韧执着、聪慧细腻、大气包容,正是创新创业最珍贵的品质,丹灶女企业家们一定会为丹灶经济和社会发展贡献巾帼智慧和力量。

文/图 珠江时报记者 李阳