

三“链”织密一张网 里水“内循环”经济升温

里水从企业销售链、资金链、供需链三个维度,推动镇域经济“内循环”

8月13日至14日,里水梦所睡眠文化博物馆分别迎来两批亲子家庭,他们在镇内企业裕达家具老师的指导下,体验非遗藤编技艺,了解藤编历史起源和制作方法。

自里水出台《里水镇实施“12345”推动经济内循环三年行动方案》(以下简称“内循环”方案)以来,该博物馆所属源田床具、梦所家居等公司生产销售的床垫、家居用品、文创产品上线“里水好物”线上商城,不仅打开了新的销售渠道,提升知名度,还链接镇内爱琴珍珠、裕达家具等企业资源,设置体验专区,吸引一批批游客参观体验。

“内循环”方案致力构建企业深入合作、要素互补、资源共享、发展共促的内循环发展新格局,一批如梦所家居、华特气体等企业真实受益。里水从企业销售链、资金链、供需链三个维度铺开一系列行动,镇域“内循环”经济正在快速升温。

销售链

镇级线上商城推广“里水好物”

“正值暑假,我们周末举行亲子手作沙龙、开展研学游等,吸引了很多市民前来参观,既提升企业知名度,又促进了消费。”佛山市源田床具机械有限公司总经理李泓业表示,里水推出“内循环”方案,搭建“里水好物”线上商城,为市民研学、消费打下了良好基础,企业销售业态更为丰富。

为了让市民更有体验感,李泓业还与爱琴珍珠、裕达家具、一方制药等镇内企业协调,在梦所睡眠文化博物馆设置珍珠销售及藤编体验区,反响热烈。

早前,里水打造了镇级线上商城“里水好物”,致力推广里水企业及其名优产品,吸引了众多企业入驻,首批近400款产品上架。一方四季的红糖姜茶、阿胶礼盒,广东优凯科技的黑科技洗衣凝珠,梦所睡眠文化的助眠眼罩、记忆枕头,袁记云饺……一批“里水好物”更让人们所熟知。商城上线以来,结合里水欢乐购消费券活动的开展,一个多

月就拉动近百万元销售额。

可以说,“里水好物”线上商城的建立,拉开了里水镇域经济“内循环”的帷幕,通过一个平台把里水的企业和市民“链”在一起,既强势助力企业品牌输出,提升本土品牌知名度,也让市民更方便地买到物美价廉的本土产品,实现“双赢”。

例如“偶爱你”洗衣凝珠,是广东优凯科技有限公司自主品牌产品,年产量超20亿颗。公司总经理黄平表示,“偶爱你”品牌的洗衣凝珠通过线上商城推广销售,销售额大幅上升,今年销售额同比增加230%。

里水镇经济发展办相关负责人介绍,商城平台抱团营销,激发了里水企业积极尝试新销售模式的探索。据统计,首批进驻的60家企业中,有20家企业一直以传统B2B模式运营,如今通过“里水好物”线上商城,积极加入内循环行列,开拓B2C电子商务新业态。



■“里水好物”商城里销售的本土优质产品。

供需链

企业精准对接实现共赢

为寻求新的工业经济增长点,里水打出强服务、促对接的组合拳,把产业链供需对接合作作为推动经济“内循环”的重要着力点,按照产业链上下游关联企业,对镇内企业进行走访调研,深入了解企业的产业链供需情况。通过精准的供需对接,镇内许多原来互不认识、不了解的企业逐步加强联动,了解彼此之间的需求和长处,让更多战略共赢合作在镇内完成。

在这一背景下,广东华特气体股份有限公司与雷特汽配、德展精密、日东工具等镇内

知名企业纷纷达成实质性商业合作,大大减轻企业生产用气成本,形成良好互动。

广东华特气体股份有限公司相关负责人介绍,气体应用于各行各业的生产,当下不少企业原材料供应受物流、大宗商品价格等因素影响,不一定能及时供给,华特气体在里水自产自销,供应给镇内企业,建立完整生态链,此举具有很好的示范意义。

据了解,这几家与华特气体合作的公司,每月采购额从数十万元到数百万元不等,在与华特气体合作前,基本都与

世界500强气体供应企业合作,如今与华特气体合作,用气成本得到不同程度的下降。其中,德展精密公司与华特公司合作后,企业用气成本降低了20%。

自“内循环”方案落地一个多月以来,里水已举办了10多场供需对接会,对接内容包括企业产品的对接、技术的对接、服务的对接等。里水在供需链条上下功夫,让“内循环”理念更清晰,有效推动里水产业集群式发展,促进镇内企业产业链对接融合,有力促进里水企业的协同发展。

资金链

引入“金融活水”浇灌企业

6月22日,里水发布《里水镇促进经济高质量发展指导意见》及“12345”推动内循环三年行动方案,着力“扩内需、稳增长”。其中,在扩大内需方面,里水计划未来三年投入5000万元,积极帮助企业开拓本土市场,预计拉动销售额10亿元。

除了在企业销售链、供需链上铺开推动“内循环”工作外,里水还着力畅通企业资金链,引入“金融活水”浇灌。7月7日的银企对接会上,里水12家企业与12家银行现场签订了5.21亿元的融资合作意见。银企对接会后,里水继续发力,后续超50家企业与银行达成近10亿元的融资合作意向,其中11家企业已成功获得银行贷款1.34亿元,11家企业2.5亿元的融资额度正在审批中,其他企业的融资贷款正在深入洽谈中。

截至2022年7月,里水金融机构各项贷款余额301.81亿元,同比增长12.51%,金融资本流向里水实体经济主体,大大提振了企业投资发展信心,激发企业活力,“内循环”效应逐步显现。

里水镇经济发展办相关负责人介绍,下阶段,里水将继续围绕销售链、资金链、供需链做深做细,织密“内循环”这张网。销售链方面,将通过加快打造里水“墟日文化”平台、举办大型网红带货比赛,进一步提升里水特色名优产品知名度,助力企业实现销售增长;资金链方面,将通过开展投融资对接会,为镇内有融资需求的企业实现精准对接,为企业创造良好的金融营商环境;供需对接方面,继续围绕产业链优势互补、拉动内需等方面着力,灵活组织形式多样的线上线下供需对接活动,实现大中小企业协同创新、融通发展的良性互动。

文/图 珠江时报记者 陈志健 通讯员 朱嘉泳

能防水可弯曲 “屏”实力进军国际市场

早道科技研发的防水柔性LED屏,有望重构城市亮化工程的应用场景

转型升级
先锋企业

8月初,在第27届广州国际照明展览会(GILE)上,佛山市早道科技有限公司(下称“早道科技”)亮相一款新型户外防水可折叠柔性LED显示屏。其纤薄屏体上覆盖着一层纳米级防水镀膜,通过任意弯曲可灵活展现高清性能。防水柔性LED屏的诞生,有望重构城市亮化工程的应用场景。

此时,距离早道科技创始人陈映霞“二次创业”已过去4年。从程控交换机研制到数字化LED显示设备研发,早道科技代表着狮山众多中小型企业转型的艰难历程,背后也蕴藏着传统制造业的转型密码。

把产品卖到非洲 “站好程控交换机的最后一班岗”

陈映霞的第一次创业是在1999年,当时是英语教师的她辞职经商,跟着丈夫创办佛山市威而信科技有限公司(下称“威而信”),从事程控电话交换机的研发生产与销售,开拓国际市场。

历经二十多年的奋斗,威而信成为国内程控用户交换机规模最大的研发和生产企业之一,产品畅销全国各大中小城市,并出口多个国家和地区,在行业中占有举足轻重的地位,曾为美国GE(美国通用)以及国内的天CLC代工。

但随着无线通讯技术的发展和市场的急促变化,威而信与南海大部分传统制造企业一样,面临着转型升级的迫切要求。在固话市场低迷的情况下,

陈映霞时刻保持敏锐的市场触觉和浓郁的人文温暖。

“科技并非是冷冰冰的线缆和电路板,只要有人还需要这类产品,我们就坚持站到最后一班岗。”面对国内这片红海行业,威而信决定通过产业转移的方式,在非洲打开发展新空间。

响应“一带一路”倡议,威而信程控电话交换机扩大对非洲市场的投入。这两年来,公司出口非洲市场的销量稳中有升。在近年互联网发展带动下,泛非地区都能看到威而信程控交换机的身影。与此同时,通过对非洲进行“传带帮”,极大地帮助和提升了非洲客商的通讯效率和商业技能。



■在第27届广州国际照明展览会(GILE)上,佛山市早道科技有限公司亮相一款新型户外防水可折叠柔性LED显示屏。

沉浸式开发数字型产品 技术攻关啃下“硬骨头”

用中国制造的成成本换取非洲市场的红利,这需要极大的韧性。为了支撑企业发展,跟紧工业4.0步伐,陈映霞把眼光投向了全新的赛道。

“实体经济始终是中国经济发展的根基。在发展实体经济过程中,要坚持自主创新,企业才能立于不败之地。”2018年,为了转型新产品的需要,陈映霞成立佛山市早道科技有限公司,以柔性LED显示屏研发和生产技术,开辟一条国产柔性屏的自主创新之路。

早道科技与广东工业大学硕士研究团队进行产学研合作。经过不断实验和修正,

户外防水柔性显示屏的研制终于尘埃落定。与传统的常规LED显示屏不同,户外防水柔性屏更具灵活性、可折叠的特点,与曲面、异型场景实现完美贴合,根据客户需求,产品还可以定制设计滚动和摆动等多种效果。

然而,受疫情影响,原材料、芯片价格暴涨,早道科技的出口业务严重下滑。尽管如此,公司坚持加大科研投入,激励员工研发创新,做好技术储备,以在市场回暖前“苦练内功”。

记者在灯火通明的生产车间内看见,智能化、可视化、信息

化的生产线正在源源不断地生产着各型号产品。据介绍,早道科技的产品销往波兰、法国、匈牙利、西班牙等欧洲国家,目前正在洽谈某项重要国际赛事,提供柔性屏的特有应用场景和显示屏解决方案。

公司技术总监陈广源表示,户外柔性屏最大的难点在于防水,要在软模组上形成纳米级镀膜,以保障模组和灯珠的防水性能。在公司荣誉墙上,记者看到众多专利证书及奖杯。“该技术能够攻克户外体育赛事的应用痛点,有望开启户外LED柔性显示屏的新潮流。”陈映霞说。

记者手记

让中小微企业挺得住、过难关、有奔头

在传统企业向数智化转型的大潮当中,陈映霞和许多佛山企业家一样低调务实、保持市场洞察力和常怀危机意识。但与头部企业相比,如早道科技般的中小型企业,实现跨行业、跨技术的升级转型,需要有更大的耐力和魄力,他们在转型路上的探索与坚持精神足以赢得尊敬。

中小微企业对于吸纳就业、繁荣经济、活跃市场有重要意义,但规模小、业务相对单一、抗风险能力弱。面对疫情带来的不利影响,稳住中小微企业就是稳住经济的“半壁江山”,也就稳住了就业,稳住了民生。贯彻落实政府工作报告有关要求,要在减税降费、信贷支持、引导扶持上发力,促进中小微企业舒筋活血、强筋壮骨,使其挺得住、过难关、有奔头,增强持续健康发展的活力,为经济发展和社会稳定打下坚实基础。

陈映霞认为,中小微企业要做大做强,开拓更大市场,加强规模化,实现数字化,以此带动利润的增长。她希望政府在采购和宣传等多个环节,给予本地中小微企业更多鼓励和扶持,让企业能快步发展,成为行业的头部企业。

文/图 珠江时报记者 梁凤兴