



■朱解生

# 4年,他从负债100多万到实现资产超2000万

## “农村娃”朱解生三次创业,带领员工致富奔小康



“看到不少员工买车买房,家里盖了新房,我比他们还开心,觉得这样人生才有意义,更有价值。”朱解生说。

8月16日,在位于狮山镇华涌社区的佛山市陆虎金属制品有限公司内,几名员工正忙碌着装车,三批总价值20多万元的订单,将分别运往江门新会、惠州博罗等地。这是自2017年公司转型后,每日都有大金额订单的常态。

谁也不曾想到,这位曾经负债100多万的农村娃,凭借坚定的信念、敏锐的洞察力和创新的精神,用短短4年时间,就让自己身家超2000万元。他就是佛山市陆虎金属制品有限公司总经理朱解生。

成功并非一蹴而就。“在这家公司之前,我有两次失败的创业经历,2015年还欠了很多债务,那时很茫然。”朱解生说,人都是逼出来的,没有办法找办法,没有经验就去学习积累。凭借不服输的劲头,朱解生于2017年第三次创业成功,2020年营业额达到2800万元。



■佛山市陆虎金属制品有限公司生产车间。

### 回忆

2000年,因家里贫穷,16岁的朱解生只身来到东莞,后辗转到了深圳。人生地不熟、没钱没资源,这位十几岁的农村娃没有别的选择,只要有工作就已满足。

“十几岁的娃除了一身力气,没有什么拿得出手。”朱解生说,那时看到有工厂招工就报了名,踏入了家具行业,作为一名基层的普通员工,搬搬抬抬是家常便饭的事,

### 坚持

2014年,朱解生开始了第一次创业,投入120多万元,与朋友合伙在狮山华涌社区开了一家不锈钢加工厂。

原以为会有一番作为,谁料投错项目,亏得只剩下厂里的一些机器设备。2016年合伙人退出,朱解生咬咬牙带领大家坚持下去。从年收入近五十万,到负债近100万,只是一年的光景。那段时间,朱解生天天待在车间,守着没有热气的机器犯愁,未来的路该怎么走?

“每天想出路想得头疼,体重

### 放弃安逸生活投身创业

一天下来累得腰都直不起来。

经过多年努力,他从一名普通员工晋升到部门主管,工资日渐丰厚。2007年,朱解生经过朋友的介绍来到佛山,从家具行业跨行进入不锈钢行业,在某家企业任职两年便出来单干,专门跑订单给工厂加工,那时平均每月有两万元收入。

“这样的收入在当时是相当可观,家里盖了新房,在佛山也

买了房,生活衣食无忧。”在很多人认为他可以安定下来时,朱解生却厌倦了。

“虽然一年下来也能挣个几十万,可总感觉不充实,觉得还是要干点实业。”为了让生活更有价值,朱解生放弃了舒适的生活开始创业,当时信心满满,对未来充满希望的他,没想到这恰是他负债生涯的开始。

### 两次创业失败负债累累

下降到100斤,整个人憔悴苍老了许多。”朱解生说,他借的钱大部分需要支付利息,那种利滚利的日子现在回想起来都心有余悸。

朱解生没有放弃,他开始第二次创业,转型从事不锈钢专业冲孔加工。此时一身债的他谨慎了许多,学会控制成本,努力开源,除了在外跑业务,还一头扎进车间,日夜工作。“各方面都很艰难,为了节约成本,不敢请太多工人,加上我工厂才4个人。”朱解生表示,集老板、业务员、生产工于一身的他,人生

第一次觉得很苦。

他的苦,除了三个身份之外,还时不时担任货车司机送货。印象最深的是,有一次去送货,由于开货车的车技不太熟练,转弯时太猛,满满一车不锈钢货品被甩出来,他硬是一个人一件一件搬上车。

更危险的是,有一次开货车时,他的右脚鞋带被卡住,抬不起脚来踩刹车。“幸好我反应快,慢慢将右脚抬起,用左脚踩住刹车,不然真的连命都搭上。”回想当时的情景,他心有余悸地说。

### 创新 借助互联网第三次创业成功

有了几次惊险的经历,加之订单不稳定、利润低,损坏客户产品的高赔率,让朱解生觉得传统加工业很难有突破性发展。

与以往不同,第三次创业朱解生是有准备的,他在帮客户送货时发现了商机。“这一次,我看到了希望。2017年时,狮山房地产业很红火,做铝艺门窗产品肯定有前景。”朱解生明白,这是他的最后一次机会,也只有拼了这一次,才有机会翻身。他从车间抽身出来,频繁到外面学习,到处走访了解市场。

资金不足,他卖掉两台不锈钢压花机,又刷了4300元信用卡购买了一台设备。没有经验,他就去参加培训。不会设计,就请专业的设计师来帮忙。不同于加工行业,铝艺门窗产品的订单自产自销,利润高出许多,尝到甜头的朱解生心中的石头落了地。

从2014年开始,他就一直面临着失败,现在小小的一点成绩,都可以让他内心欢呼。最重要的是,除了慢慢还债,也开始有些小钱回家。

几次创业,并非一无所获,反而让朱解生练就出敏锐的市场洞察力、敢想敢干的魄力,还有大胆创新的干劲。2017年下半年,朱解生看出佛山及周边市场开始饱和,想要扩大,靠线下销

售,走经销商的路子很难走。

于是,他开始琢磨如何转型,在淘宝、天猫、阿里巴巴上浏览搜索,发现线上销售铝艺门窗的领域是空白的,于是他便在淘宝上开了第一家店。

“当时很多人不看好,门窗这些大件东西谁会在网上买,加上不会量尺寸、不会安装等因素,更不可能成功。”朱解生没有在意他人的看法,他开始录制如何测量、怎样安装的指导视频,同时在58同城网上购买服务,上门为当地的客户安装,把这些存在的问题一一化解。

凭借优质的服务、过硬的质量以及良好的口碑,他的产品不仅卖到全国各地,还走出了国门,生意越来越红火,2020年营业额达到2800万元,2021年新增第4个生产车间,合计总面积超6000平方米,员工也从原来的4人增长到58人。

“自己成功了,很乐于与员工分享公司红利,每年年底给每个员工封了2000元红包,还给员工的父母封了1000元红包,此外还有丰厚的年终奖福利。”朱解生表示,他现在有了新的价值观和人生目标,那就是开拓经营领域,带领更多人致富奔小康。

“看到不少员工买车买房,家里盖了新房,我比他们还开心,觉得这样人生才有意义,更有价值。”朱解生说。

文/图 珠江时报记者 李福云

谭边社区大力实施乡村振兴战略,多举措提升人居环境

## 社区环境蝶变 居民更感幸福

“以前羡慕别人出门就是绿地,现在我们家门口也是公园,梦家园广场改造提升,崭新的乒乓球桌、羽毛球、篮球场很受欢迎,我们的生活越来越好了!”8月18日,来自广西、在谭边社区生活了十多年的新市民卢志棉,谈起谭边社区的变化,满脸笑容。

近两年来,谭边社区为提升人居环境,增强居民幸福感,大力实施乡村振兴战略,全力开展三清三拆三整治,还通过建设一批四小园(小菜园、小果园、小花园、小公园)、改造提升休闲公园广场等,让社区实现美丽蝶变。



■社区公园成了孩子们的乐园。

穿过一小段巷道,可以看见一棵大树“弯”成的拱门,拾阶而上,美丽风景尽收眼底,这就是位于谭边宗祠后新建成的高园顶康乐园。

公园里,几名小朋友正在崭新的健身器材上锻炼身体,累了就坐在旁边凉亭里的石凳上休憩,时不时传来欢快的笑声,干净舒适的环境让他们非

常喜欢来这里玩耍。

这里原来是一处荒废的小山岗,垃圾杂物多。一到下雨天,泥土还会冲刷到下面的小巷,周边居民深受困扰,迫切希望改造提升,还大家一个干净卫生、美丽舒适的环境。

民有所求,社区有所为。经过一段时间的走访调查及征求意见,居民一致认为家门口

### 公园落成 生活环境更舒适

应有个小公园。为此,谭边社区将这一工程纳入乡村振兴项目,得到狮山镇政府支持后,从2020年下半年起对该处进行立项、设计方案等,加速建设。

在泥地上铺设花岗岩、修建护栏,建设凉亭、加装健身器材小广场等,并将党建元素、孝德文化、社会主义核心价值观贯穿其中,打造成文化氛围浓厚、倡

导全民健身的休闲公园,让居民多一处休闲娱乐好去处。

只用了半年,高园顶康乐园建成,占地面积约1100平方米。谭边社区党委书记、居委会主任谭敏贤表示,环境好了,早上和傍晚有不少居民到公园散步、跳舞、打太极,让新建的公园充满生活的气息,居民也更感幸福。

### 改造广场 居民幸福感攀升

休闲娱乐、举办各种活动的“活力中心”。

但多年过去,较早的规划和各种建设已经不能满足群众对于更好生活品质的需求。为此,谭边社区党委经过征求居民意见后,改造提升梦家园广场,占地约1万平方米,打造成以党建文化为主题的广场,同时划分运动区、休闲区、活动区、儿童游乐区等多个区域。

8月18日下午,广场内的篮球场、羽毛球场、儿童游玩区等处都有很多大人、小孩前来运

动玩耍,晚上还会有大妈们前来跳广场舞。

“以党建为主题的梦家园广场,成了社区党建工作的宣传阵地,凝聚了人心,提升了居民的精神气,我们社区也更加美丽了!”谈起刚改造完成的梦家园广场,以及越来越好的居住环境,社区居民谭先生脸上写满了自豪。

为持续优化社区环境,提升居民生活品质,谭边社区近两年大力实施乡村振兴战略,项目有30多个,其中建成的“四小

园”有25个,已经完工的工程项目有10多个,三清三拆三整治清理了垃圾1000多吨,两天就清理田头棚60多个,将6个有异味的鱼塘改造成景观塘……谭边社区实现美丽蝶变,在佛山市2021年第二季度人居环境整治专项检查明检中荣获第三名。

“接下来,我们会对谭边农贸市场进行改造,参照先进地区的标准,建成高端、大气、上档次的商贸市场,给老百姓提供舒适的购物环境。”谭敏贤说。

文/图 珠江时报记者 李福云 通讯员 杨海玲