

中以跨境投资大会成功举办,佛高区将合作触角延伸到以色列

以色列科技+佛高区制造: 掀开国际合作新篇章



佛山素以制造业闻名,遇上来自以色列的科技创新项目,将碰撞出怎么样的火花?

5月31日,第19届“GoforIsrael”2018中国-以色列跨境投资大会在佛山国家高新区举办,来自以色列的超过100个科创企业项目与中方投资者深度洽谈。

佛山市委副书记、市长朱伟出席了大会,并表示,将竭诚提供最优质的服务,也诚挚希望与会的来宾借此机会进一步认识佛山、选择佛山。

在“一带一路”倡议下,本届大会的纽带作用凸显,不仅在佛山与以色列之间搭建起了重要的沟通桥梁,更是借助“以色列科技+佛高区制造”的方式,掀开佛高区国际合作新篇章。



佛山高新区与库克曼投资集团签署战略合作协议。方智恒 摄

佛高区制造

搭乘大湾区建设东风 抢抓科创资源促升级

“我希望有更多的以色列公司能来到这里,与当地的企业建立起良好的合作关系,要是能找到合适的战略合作伙伴,那就更好了。”大会主办方,以色列Cukierman投资公司创始人、董事长顾克文说。据顾克文介绍,以色列多年以来在高新技术领域一直引领全球,但事实上以色列只是一个小国,只有800万人口。对外寻找合作机会谋求更好的发展,成为了以色列的必由之路。

“我们之前在上海和武汉举办过论坛,受到佛山市委市政府的邀请,希望能借此引进更多的高新技术企业,而且他们愿意给我们更多的支持。”顾克文如此解释此次大会落户佛山的来龙去脉。

据悉,“GoforIsrael”是创办近二十年的全球知名投资论坛,本届“GoforIsrael”由佛山市人民政府、以色列库克曼投资集团以及Catalyst投资基金联合主办,是自2016年后再次在中国举办。而区别于往届,本届“GoforIsrael”在内容与形式上全面升级一从过去的高峰论坛升级为规格更高、内容更

丰富的“中国-以色列跨境投资大会。”全新升级的跨境投资大会宣传看点与实务干货并重,中以双方代表分别致辞,同时见证佛山国家高新区与以色列库克曼投资集团签订战略合作备忘录。佛山国家高新区积极引进以色列高效的创新资源,并不断强化与高校的合作,增强创新驱动发展,为此佛山国家高新区还与广东以色列理工学院、汕头大学签署合作备忘录。

佛山市委副书记、市长朱伟高度肯定本届大会的召开,他表示在当前“一带一路”倡议的大背景下,中以两国科技、经贸、投资等合作交流日益紧密,本届大会的纽带作用凸显,不仅为投资者带来更多创新创业机遇,更在佛山与以色列之间搭建起重要的沟通桥梁。

“以色列企业看准了粤港澳大湾区建设契机,不仅想在佛山乃至广东建厂进行大批量生产制造,还瞄准了以此链接香港、澳门的机遇。”以色列驻广州总领事纳达夫·科恩说,中国企业还可以直接到以色列学习先进经验、建立研发

中心,研发高新技术产品,甚至去购买技术。

“以色列是一个全球知名的创新国度,我们希望在更广阔的领域与其进行更深的合作,在更大空间建立更多的创新平台,发展更高质量的开放型经济体系。”佛山高新区管委会主任、南海区委书记刘涛锐说,佛山市场化程度很高,但在技术创新上稍显不足,与国际市场对接时胆量不够,所以需要鼓励企业“走出去”进行投资、并购,也让以色列企业进入佛山,助力新兴产业的发展,实现佛高区产业、科技环境的提升。

如今,粤港澳大湾区的建设、广佛同城新一轮的发展、佛山“一环创新圈”战略的提出,都为佛高区的发展提供了良好机遇。接下来,佛高区将利用这些政策和佛山西站开通的便利,实现与广州、深圳、香港、澳门等大湾区城市更便捷的对接,争取集聚更多创新资源。此外,也会借着本届大会的东风,加强与库克曼投资集团的合作,引入以色列的人才、技术、项目,为下一轮的发展和竞争提供支撑。

资本首选国内

“以色列科技+佛高区制造” 掀开国际合作新篇章

事实上,佛山作为全国乃至全球重要的制造业基地,较为健全的工业体系几乎涵盖了所有制造业。据中国社科院发布的《中国城市竞争力报告》,佛山城市综合经济竞争力位居第11位。

粤港澳大湾区规划颁布在即,对位于核心区的佛山,顾克文显得十分期待。“我们此次召集了很多以色列企业,这些企业都在各行各业有着自己独特的专长,比如农业技术和金融技术等等。我们希望让佛山当地的企业能够更多了解以色列企业,以佛山制造,结合以色列技术,运用更多的创新技术和产品服务投入到粤港澳大湾区建设中去。”顾克文说。

“事实上,这两年有不少佛山的代表到访以色列,佛山正在向高科技‘智造’城市转型,我认为以色列可助力佛山的创新发展。”库克曼投资集团首席执行官哈·拉韦德表示,过去30年中,以色列将其高科技聚焦于医疗保健、清洁技术和信息技术等领域。近年来,佛山国家高新区以主导产业为抓手,发展特色优势和竞争提供支撑。

造、生命健康、新材料和高端装备制造等主导产业,加速布局新兴产业。而来自以色列的创新平台项目对于加速资源或产业链的配套要求较高,与佛山的制造产业形成互补,也是佛山国家高新区吸引以色列投资团队的重要因素之一。而中国资本从境外引入的项目正成为其中的新亮点,这次就是要借助“以色列科技+佛高区制造”,掀开国际合作新篇章。

过往中国资本对以色列科技创新企业无论是并购或投资,项目基本都落地以色列。而在本次大会上,一些更具前瞻视野的资本在对接沟通中不约而同地表露出把投资落地在国内成熟的高新技术园区的想法。

来自佛高区的力合科创集团承担对接、联系要务,力合科创集团在以色列有海外创新中心,与以色列企业的沟通有着丰富的经验。“目前我已经收到2个预约申请,他们希望能对接到更深入的资源并进行一对一的洽谈。”力合科创集团旗下专业跨境加速服务平台力合悦思公司合伙人王铮说。

合作案例

对接中国资本 推动产品更新升级

从此次参会的新技术项目企业名单来看,来自生命科学与TMT(科技、媒体和通信)领域的占比最为突出。例如Enopace生物医学公司,他们正在研发一种微创性、可植入神经刺激装置,能通过减少左心室的工作负荷来提高心脏的效率,达到治疗心力衰竭的作用。有望大大加快这一心血管领域最大临床需求被攻克。Enopace生物医学公司绝非现场唯一的明星,在糖尿病治疗、疤痕组织重塑、皮肤再生、癌症药物评估、医疗器械革新等不同方向的代表企业同样备受关注。

而在TMT类别,如洁净能源利用的效率革新、利用植物浆废料制成的可生物降解的透明薄膜材料,以及可通道路为电动公共交通工具提供持续能源,使之摆脱电池与续航困扰的创新解决方案等等,这些都在大会上吸引了众多资本的兴趣。

为更好推动资本与项目的对接,在当日大会的主会

场外设置有4个小分场,更配备有翻译团队一对一进行服务。Im-agenavigation是一家专注于研发口腔手术事实影像设备的以色列企业,市场销售负责人埃利亚基姆·金廷格表示,希望能够对接中国的资本,推动企业的产品更新升级。而如果条件允许,并不介意将产品的部分生产线转移到中国,甚至是佛山来。

事实上,有数据显示佛山口腔医疗设备制造企业数量占全省的60%以上,成为全国口腔医疗设备制造企业最为集中的地区之一。2017年,全国的牙科综合治疗机、牙科手机、牙科光固化机三类产品,50%以上来自“佛山制造”。“我们找合作伙伴,这里的关键是专业一定要对口,我们会倾向于对我们较为了解的资本。”当得知佛山在口腔医疗领域的产业基础后,埃利亚基姆·金廷格表现出了兴趣,“我得再好好了解一下佛山,看看能不能找到合作的机会。”

双方优势



中以投资对接会环节,以色列企业代表和中国企业代表自由洽谈。



2018中以跨境投资大会吸引各方人员参与。

以色列: 人均创业企业等稳居全球首位

以拥有超过2000家初创企业,以媲美美国“硅谷”的“硅溪”为代表,以色列素以研发和创新闻名。数据统计显示,2008年以色列人均风险资本投资是

同期美国的2.5倍、部分欧洲国家的30倍、中国的80倍,是印度的350倍。直至今今,以色列人均创业企业、人均风险投资、人均专利数仍稳居全球首位。

佛山: 工业体系几乎涵盖所有制造业

事实上,佛山作为全国乃至全球重要的制造业基地,较为健全的工业体系涵盖了几乎所有制造业行业,装备制造、家电家具、陶瓷建材、食品饮料、汽车及汽车零配件等传统产业优势突出,新能源、新材料、机器人、生物医药等新兴产业蓬勃发展,产业协作和集聚水平较高,各主要行业在本地的产业配套

率达90%以上,是中财办和国家发改委确定为全国唯一的制造业转型升级综合改革试点。2017年,佛山实现地区生产总值9550亿元,工业总产值2.4万亿元,分别在全国大中城市中排名第16位和第6位。据中国社科院发布的《中国城市竞争力报告》,佛山城市综合经济竞争力位居第11位。

声音

为中国提供高新技术

以色列Cukierman投资公司创始人、董事长顾克文:以色列在很多领域都有创新,我们是仅次于美国的全球第二大风投体量的国家,我们在很多领域能发挥我们的优势,比如半导体。中国有很大的消费市场,发展又快,未来肯定会发展成世界第一大经济体。以色列虽然只是一个小国,但我们联合起来,可以在很多领域支持中国发展,提供高新技术、创新产品,对我们来说也是一个很好的机会。

“引进来、走出去”对接全球创新资源

佛山高新区管委会主任、南海区委副书记刘涛锐:此次大会对佛高区来说是一个“引进来、走出去”的重要机遇。“引进来”,比如我们近年致力打造的华南口腔医疗器械产业集群,这些创新载体都是为了承接产业发展的阵地。“走出去”,佛高区经过多年发展形成了汽车整车及零部件制造、高端装备制造、新材料等新型产业,这些企业的发展完全有能力走出去,对接全球创新资源。

以色列创新+中国市场=实现价值

佛山力合创新中心有限公司董事总经理涂晓鸣:创新必须依靠制造才能实现价值,中国有很好的制造能力。以色列创新氛围浓厚,发展条件成熟,但受限于人口稀少与周边国家消费市场发展滞后,传统上以色列科创企业往往更偏重2B而不是2C方向的创新,而中国拥有世界上最大的消费市场,2C方向的科创项目自然更受中国资本的青睐。

主动沟通 破解双方信息不对称

广发证券执行董事、并购主管张永清:中国企业对于以色列的并购热潮依然保持着。相比欧美地区,盛产“小而美”科技公司的以色列,本身的投资环境拥有自身的特色,中国企业到以色列开展并购事宜,需强调主动沟通,并适时选择引入中介机构,破解双方信息不对称等问题。

统筹/何万里 撰文/何万里 孙茜 摄影/方智恒



中以双方的企业代表进行洽谈,寻求合作机会。



2018中以跨境投资大会的圆桌论坛上,各路大咖探讨“一带一路”下的中以合作发展之路。