

中国有色金属名镇如何巩固产业版图

大沥应对产业变化不断出招,通过补链强链延链,构建新平台抢夺话语权

产业印记 聚沥发展

每个交易日上午10时45分发布的“华南铝价”,已成为华南地区现货铝锭价格的“风向标”;位于广佛国际商贸城中心区的有色金属总部群楼,不仅是耀眼的地标性建筑,也是大沥有色金属企业总部的汇聚点……

经过数十年辛勤耕耘,大沥成为了“中国有色金属名镇”。近年来,随着广东有色金属交易平台落户、广东南海有色金属产业联盟成立等一系列动作,在有色金属产业领域,大沥正不断构建新平台抢夺话语权,巩固自己的“江湖地位”。

而这个“金饭碗”仍在不断创新求变。近日,大沥镇委书记刘浩文在2020年干部大会上表示,要推动有色金属行业进一步补链、强链、延链,向装配式建筑产业转型升级。此外,依托铝型材、有色金属的产业基础,大沥也将着力发展先进材料产业。



位于广佛国际商贸城中心区的有色金属总部群楼。 珠江时报记者/章佳琳 摄

群雄四起

锻造出“中国有色金属名镇”名片

今年9月10日,2020中国民营企业500强峰会在北京召开。峰会发布了“2020中国民营企业500强”榜单。其中,位于大沥的佛山市兴海铜铝业有限公司(以下简称“兴海铜铝业”)榜上有名。该公司主要从事铜、铝等有色金属的国内国际贸易,业务范围覆盖全球。早在2017年,兴海铜铝业就首度亮相中国民营企业500强榜单,位居第491位;2018年,它又以超211亿元的营收位居榜单第353位;2019年,兴海铜铝业位居246位;而在今年的榜单中,兴海铜铝业再比去年上升了14位。

成绩亮眼的不仅仅是兴海铜铝业。此前,由佛山市企业家联合会、佛山市企业家协会推出的“2020年佛山企业100强”榜单中,大沥也取得了耀眼成绩,以17家上榜的数量领跑全市,上榜企业几乎都涉及铝型材、铜等有色金属相关产品的生产、销售业务。“中国有色金属名镇”名副其实。

这些上榜企业折射的,正是大沥这个“中国有色金属名镇”的

实力所在。作为大沥的特色产业,有色金属在大沥已发展多年。早在上世纪三四十年代,以奇槎为代表的大沥人,聚集在广州一个叫“茶仔园”的地方专门从事废旧五金回收和拆解工作。为了增加其附加值,他们将回收的铜、铝、锌等废旧五金贩卖到大沥进行熔铸,加工成锭出售。

1984年,大沥人邝锦华、梁灼林等人十分看好大沥日益兴旺的有色金属市场,合伙开办了谢边型材厂,开启了大沥有色金属制造业发展的篇章。渐渐地,全国各地从事有色金属贸易的厂商纷纷云集大沥寻找商机。到1999年,国家放开了对金属回收牌照的申请,大沥也因此诞生了第一批拥有自己经营牌照的金属回收公司。兴海铜铝业所属的佛山市兴海金属集团公司就是其中之一,其董事长陈亚海在业内享有“金属大王”美誉。

一个辐射全国有色金属交易市场,就这样在大沥逐渐形成。随着产业链不断延伸,大沥锻造出“中国有色金属名镇”的闪亮名片。

重构整合

以平台深挖产业链条价值

作为全国最大的再生金属集散地之一,大沥有色金属行业分工细密、协作广泛、渠道宽阔、交易频繁,影响辐射全国,口碑享誉海外。众多有色金属加工和贸易企业在大沥形成了固定的交易习惯,具备较强的依存度和根植性。2013年,在区划调整后,大沥开始进一步深挖交易链条价值,推动产业集群发展,将有色金属贸易产业打造成为具有大沥特色的支柱产业。

2014年3月,广东有色金属交易平台成立,这是大沥重构产业格局迈出的重要一步。它是集交易撮合、仓储物流、质量检测等多项服务的第三方交易公共服务平台,现有铜、铝、铅、锌等交易品种,通过互联网形式,实现有色金属现货产品线上高效流转,形成“互联网+大宗商品+实体经济+金融+信息”的生态环境。

广东有色金属交易平台总经理雷剑敏介绍,在运营的这几年,交易平台逐步引导市场实现电子化交易与实物交割、仓储、运输分离,并实时跟踪全国有色金属价格动态,促进现货贸易定价行为

的透明性和市场化,实现有色金属贸易规模逐年大幅增长。目前,平台注册会员企业约4000家。今年疫情期间,平台交易额环比实现超50%的增长,预计全年交易额有望达到3000亿元。

平台成立后,加速了有色金属贸易的结算、融资环节回到大沥。这带来的不仅仅是税收的增加,更重要的是对产业链的重构整合,带动行业发展进入新的阶段。在“金属+金融”思路的引领下,大沥镇依托原有的产业基础以及广东有色金属交易平台的优势,有效地降低企业交易、物流、融资和生产成本,形成了价格和配套服务的比较优势,将过去“各自为政”的个体经营集结成更强大的发展力量。

“接下来,我们在供应链金融、区块链技术等方面将继续进行探索和应用。”雷剑敏表示,随着有色金属交易量的不断增加,大沥有色金属贸易将吸引更多资本进入现货交易链条,衍生规模庞大的类金融产业,助推有色金属与产业金融的跨越式发展,为地区经济创造新的财富效应。

广东有色金属交易平台服务体系

● 交易服务

交易会员在交易平台电子交易系统可以开展挂牌交易以及点价交易,挂牌方式可以选择保证金挂牌或仓单挂牌。在线与交易对手协商合同,成交信息及时反馈。

● 融资服务

交易会员可通过交易平台办理仓单质押、合同融资等多种融资业务,享受优惠利率。

● 结算服务

交易会员可通过交易平台电子交易系统线上结算交易货款、仓储费用、违约保证金等各项费用,并可以实时查看、导出交易资金流水。

● 交收服务

交易会员可在交易平台电子交易系统生成注册仓单,实时查看仓单状况以及转移仓单。在交易完成后,可自动办理仓单过户、货物交收确认。

● 信息服务

交易会员可通过交易平台电子交易系统实时、动态接收本平台现货交易和供需信息(卖方挂牌/点价、买方挂牌/点价信息),及查询上期所相关交易品种的行情信息。

● 申报服务

为更好发挥“政府引导、平台聚集”的功能,广东有色金属交易平台将为交易会员提供相关政策扶持奖励申报服务。

● 创新服务

交易平台将陆续推出仓单回购、信用挂牌以及其他的创新型交易业务和供应链金融业务,届时交易会员通过电子交易系统即可办理相关业务。

文/珠江时报记者 李翠贞 通讯员 刘成 梁景萍

抱团扬帆

推动持续发展的“大联盟”

去年,广东有色金属交易平台和上海有色金属交易中心签约,结成“P+N”区域联盟,推动佛山有色金属产业向平台化、数字化升级。二者还联手推出“华南铝价”——每个交易日的上午10时45分,通过数据的打通,“华南铝价”都同步在广东有色金属交易平台和上海有色金属交易中心发布,同时推送到政府备案。

目前,有色金属在全球有三个定价中心,分别是伦敦金属交易所(LME)、纽约金属交易所的COMEX分部,以及上海期货交易所,三者均为期货交易所。两个平台合作“华南铝价”,目的是争夺铝产品的现货市场定价权、话语权。

抱团争夺话语权,是当下大沥有

色金属产业发展的一个真实写照。2019年10月,多个相关行业机构和组织共同发起了广东南海有色金属产业联盟,吸引了南海区乃至全省逾百家原材料供应、生产制造、加工、销售、物流供应链、金融等上下游相关企业参与其中,成为了推动南海有色金属产业持续发展的“大联盟”。

作为非营利性公益组织,联盟成立后以协同创新的方式,打造“科技+交易+金融+服务”四大核心业务,共同解决有色金属产业发展的关键和共性问题,提升产业核心竞争力,促进产业结构优化升级。通过构建有效的合作方式,联盟可促进企业的共同进步,实现南海有色金属产业可持续发展。

转型升级

朝装配式建筑与先进材料发力

12月12日上午,佛山市举行《装配式建筑佛山方案指导意见》发布及示范项目现场观摩会,大沥全铝智能家居产业项目入选2020年“佛山市装配式建筑示范项目”。

资料显示,中国的装配式建筑在2025年将达到国内建筑市场的50%以上,市场规模将达到47000亿元。这标志着我国装配式建筑行业进入全面发展期,装配式建筑的相关产业面临着前所未有的发展机遇。作为“国家装配式建筑范例城市”,到2025年末,佛山市将实现装配式建筑占新建建筑面积的比例达到35%以上。而大沥早已在这方面进行了布局。当下,这里正努力推动有色金属行业进一步补链、强链、延链,向装配式建筑产业转型升级。

今年8月3日,在第十二届广州住博会的宝力控股集团特展区内,广

东景龙集团、青岛品和装饰工程有限公司分别与2家厂商签订了合作协议。通过集彩科技的全球装配式建筑集中采购平台(以下简称“集采平台”),供需双方完成了他们的首次合作,一笔金额3亿元的装配式采购意向协议正式签订。

集采平台是一家服务于装配式建筑全产业链的B2B、B2C资源整合平台,由位于南海区大沥镇的广东宝力集采网络科技有限公司打造。“基础供应商厂家达到了112万家,战略合作企业达到了2448家,累计促成采购单12718单。”宝力控股集团董事长任德华介绍,随着装配式产业的迅猛发展,平台可为全球装配式建筑需求用户提供产品信息、集中采购、联合招标、金融支持等多位一体的服务,也可为企业提高运作效率、降低成本、提高效益,从而助力区域产业改造升级和城市产业发展。

作为“广佛黄金走廊”的大沥,积极培育新模式、新业态、新经济,推动装配式集采平台和园区建设,有助于为南海高质量发展提供支撑和动力。大沥镇镇长游剑锋表示,对于意欲打造产业集群的商贸大沥而言,推动有色金属向装配式建筑产业转型升级,是高质量发展路上的又一个新机遇。

此外,大沥在传统材料深化加工、创新发展方面仍有提升空间。依托铝型材、有色金属的产业基础,大沥也将着力发展先进材料产业。“目前铝型材、有色金属在世界都有大沥品牌,以后在全球先进材料领域也要有大沥的影子!”游剑锋说道。



去年,首个“华南铝价”在大沥发布。(通讯员供图)

市场互联 数字互通